



Offre d'emploi

Commercial terrain

CDD de 6 mois à 35h dès que possible

A propos de De la Ferme au Quartier

Une coopérative territoriale pour démultiplier les circuits courts sur le bassin stéphanois !

De la Ferme au Quartier est un projet territorial innovant qui vise à développer la vente de produits alimentaires de proximité en circuit court afin de répondre aux défis du changement climatique, de soutenir l'agriculture paysanne locale et biologique et de structurer des filières équitables.

De la Ferme au Quartier **commercialise** actuellement **les productions de plus de 90 fermes** du bassin stéphanois auprès des **particuliers** (via des groupements d'achats) et des **professionnels** (magasins bio, restauration collective, primeurs, restaurants, crèches, etc.)

Enfin, De la Ferme au Quartier s'appuie sur les principes et les outils de l'**Intelligence Collective** et de la **gouvernance démocratique** dans son organisation et son fonctionnement quotidien afin de favoriser l'autonomie et l'épanouissement de chacun et de garantir que le projet soit la copropriété de tou.te.s : salariés, fournisseurs, clients professionnels/particuliers et partenaires.

Résumé du poste

Dans le cadre d'un accroissement d'activité le/la candidat.e intégrera le pôle développement de l'offre professionnelle de De la Ferme au Quartier composée aujourd'hui de 3 personnes.

Il/elle sera **en charge des missions suivantes** :

- **Développer les familles de clients professionnels (distribution ou restauration hors domicile) (50%)**
 - Identifier de nouveaux clients sur la zone géographique ciblée
 - Assurer le phoning et les rendez-vous de prospection
 - Selon le segment de clientèle, veiller et répondre aux appels d'offres
 - Mener une action de veille concurrentielle
 - Participer à des salons
 - Reporting détaillé des rendez-vous
- **Fidéliser et développer nos ventes auprès des clients** de ce portefeuille (20%) :
 - Entretien d'une relation privilégiée par le biais de rendez-vous, échanges téléphoniques et représenter la coopérative
 - Optimiser le référencement des gammes de produits existantes et des nouveaux produits
 - Planifier les volumes et le suivi des commandes
 - Réaliser occasionnellement des animations et des visites de notre plateforme
- Assurer en soutien une partie de l'administration des ventes d'un **segment du portefeuille (10%)**
 - Saisir les commandes sur le logiciel de gestion

- Suivre le bon déroulement des livraisons chez le client
- Contribuer à la vente des surplus de production ou de stock en collaboration avec l'équipe logistique et achats
- **Gestion des relations partenariales et de projets transverses** en lien avec le segment clients (Organisation professionnelles agricoles, Plan Alimentaire Territorial, ...) (5%)
- **Participer aux réunions internes (15%) :**
 - Réunions d'équipe hebdomadaire
 - Réunions de coordination du Pôle Pro (pilotage des chiffres, évolution de l'organisation, retours d'expériences, avancement des projets...)
 - Autres groupes de travail transverses (politique salariale, stratégie, gouvernance, ...)

Conditions

- Poste en CDD de 6 mois à pourvoir dès que possible. La transformation du poste en CDI peut être envisagée à la suite du remplacement en fonction des besoins internes.
- 35h/semaine
- Rémunération au SMIC + prise en charge à 100 % de la mutuelle + prise en charge des frais de transport en commun
- Véhicule de fonction Citiz, ordinateur portable et téléphone portable mis à disposition
- Avantages en nature : fruits, café et thé à disponibilité gratuitement. -20% sur les achats internes.
- Lieu de travail : 11 Allée Mathieu Murgue, 42100 Saint-Étienne. Déplacements sur la Loire, Rhône et Haute-Loire

Profil recherché

- Profil : formation ou expérience commerciale terrain souhaitée
- Expérience dans le secteur agroalimentaire et la restauration appréciée
- Maîtrise des outils de bureautique et de l'informatique
- Aptitudes : fiabilité - rigueur - autonomie - sens de l'écoute et de l'analyse - Sens du travail en équipe - Capacité d'organisation - Capacité de négociation
- Intérêt pour l'agriculture biologique et l'alimentation durable

Candidature

CV et mail de motivation à envoyer à agnes.blachere@hotmail.fr **et** à compta@delafarmerauquartier.org