



DE LA FERME  
au Quartier

## Commercial·e terrain — circuits courts alimentaires

Loire & Haute-Loire · Basé(e) à Saint-Étienne (42)

CDI · À pourvoir dès que possible

### A propos de De la Ferme au Quartier

#### **Une coopérative territoriale pour démultiplier les circuits courts sur le bassin stéphanois !**

De la Ferme au Quartier est un projet territorial innovant qui vise à développer la vente de produits alimentaires de proximité en circuit court afin de répondre aux défis du changement climatique, de soutenir l'agriculture paysanne locale et biologique et de structurer des filières équitables.

De la Ferme au Quartier **commercialise** actuellement **les productions de plus de 90 fermes** du bassin stéphanois auprès des **particuliers** (via des groupements d'achats) et des **professionnels** (magasins bio, restauration collective, primeurs, restaurants, crèches, etc.)

De la Ferme au Quartier s'appuie sur les principes et les outils de l'**Intelligence Collective** et de la **gouvernance démocratique** dans son organisation et son fonctionnement quotidien afin de favoriser l'autonomie et l'épanouissement de chacun et de garantir que le projet soit la copropriété de tou.te.s : salariés, fournisseurs, clients professionnels/particuliers et partenaires.

### Résumé du poste

#### **Développement commercial (50 %)**

- Identifier et prospector de nouveaux clients professionnels (distribution, restauration hors domicile) sur la Loire et la Haute-Loire
- Mener les rendez-vous commerciaux, répondre aux appels d'offres, assurer une veille concurrentielle
- Participer à des salons professionnels et assurer un reporting détaillé

#### **Fidélisation et développement du portefeuille (20 %)**

- Entretenir une relation de proximité avec vos clients et représenter la coopérative : rendez-vous, échanges téléphoniques, animations terrain
- Optimiser le référencement des gammes existantes et des nouveaux produits
- Planifier les volumes et assurer le suivi des commandes
- Réaliser occasionnellement des animations et des visites de notre plateforme

#### **Administration des ventes (10 %)**

- Saisie de commandes sur le logiciel de gestion, suivi des livraisons, écoulement des surplus en lien avec la logistique et les achats

#### **Vie coopérative et projets transverses (20 %)**

- Réunions d'équipe hebdomadaires, groupes de travail, partenariats (Plan Alimentaire Territorial, organisations agricoles...)

## Profil recherché

- Formation ou expérience en commerce terrain — les autodidactes motivé·es sont les bienvenu·es
- Connaissance du secteur agroalimentaire ou de la restauration (un plus apprécié)
- À l'aise avec les outils informatiques et bureautiques
- Fiable, rigoureux·se, autonome, bonne écoute, sens de la négociation, capacité d'organisation
- Sensibilité à l'agriculture biologique et à l'alimentation durable

## Conditions

- Poste en CDI à pourvoir dès que possible.
- 35h/semaine
- Rémunération au SMIC
- Prise en charge à 100 % de la mutuelle
- Véhicule Citiz mis à disposition
- Fruits, café et thé offerts
- -20% sur les achats internes.
- Lieu de travail : 11 Allée Mathieu Murgue 42100 Saint-Étienne. Déplacements à prévoir sur la Loire et la Haute-Loire.

## Candidature

Adressez votre candidature (CV + quelques lignes de motivation) Mathilde Chirat, directrice : [mathilde@delafarmerauquartier.org](mailto:mathilde@delafarmerauquartier.org)